



Sans doute la personne qui, après vous,  
aime le plus votre entreprise.

## Chers clients, chers partenaires,

Je viens vers vous, clients et partenaires, car vous êtes les premiers concernés par le développement du **cabinet ACCAB**. En tant que clients et partenaires, vous êtes tout à la fois consommateurs et prescripteurs des missions que je suis à même de vous proposer.

En 2022, le cabinet ACCAB évolue et va proposer de **nouvelles missions**, lesquelles se répartissent en 2 catégories. Je vous les présente dans ce document.



## La formation

Je tiens à continuer le développement de la pédagogie au sein de mon activité.

- Je prévois de monter des formations adaptées aux entrepreneurs afin de les former à la gestion d'entreprise. Je travaille à constituer un catalogue de formations prises en charge par les organismes de formations
- Je souhaite également continuer de former des étudiants à la comptabilité et à la gestion quelque soit leur cursus d'étude





## La prestation de conseils personnalisés

Je continue à développer des missions adaptées aux besoins des chefs d'entreprise. Ces missions s'adressent à vous ainsi qu'à tout dirigeant souhaitant être accompagné ponctuellement pour répondre à une problématique. Voici une liste non exhaustive des interventions que le cabinet ACCAB propose :

- mise en place de la facture électronique
- mise en conformité RGPD
- mise en place d'une organisation informatique de type ERP
- mise en place d'une solution d'affacturage
- analyse du Fichier des Écritures Comptables (FEC)
- établissement de comptes intermédiaires à 6 mois
- établissement d'une projection des comptes annuels avant la date de clôture
- mise en place d'une politique de prévention du risque de cyber-attaque
- calcul du seuil de rentabilité de l'activité
- définition du prix de vente des produits et/ou prestations
- réalisation d'un prévisionnel d'activité
- optimisation de la rémunération du dirigeant
- organisation du patrimoine du dirigeant en préparation de la retraite

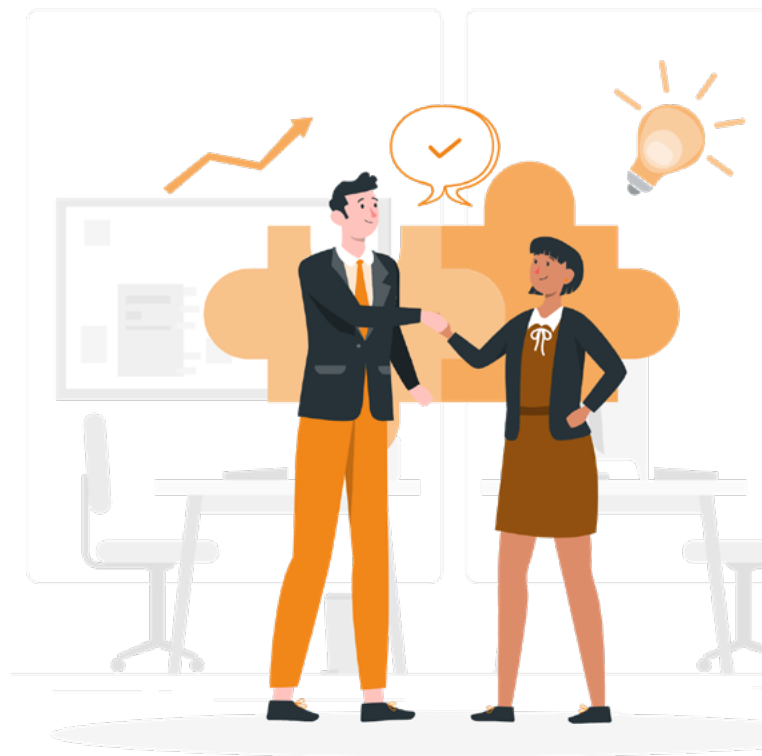
Si nécessaire, ces prestations seront réalisées avec des partenaires du cabinet disposant des compétences techniques adaptées.

Qu'il s'agisse des missions de formations ou de conseils personnalisés en gestion, **le mot d'ordre est l'adaptation.** Le cabinet ACCAB est toujours disposé à recevoir ses clients. Parfois il sera plus pertinent que je me déplace. Le lieu de ces prestations dépendra des contraintes fixées.

À compter de début 2022, le cabinet ACCAB va se réserver du temps afin d'être disponible et le plus réactif possible.

**Qu'il s'agisse de formations ou de conseils personnalisés, mes prestations doivent être réalisées dans un délai raisonnable.** Bien évidemment, la durée de ces missions variera selon la définition du besoin.

Le cabinet ACCAB va continuer à communiquer et à faire passer ses messages afin de toucher le plus grand nombre d'entreprises ayant besoin d'un accompagnement : Newsletter, publication sur les réseaux sociaux, publication sur le site internet, capsules vidéo de QUESTION POUR UN COMPTABLE, rencontres partenaires...





Je compte bien évidemment sur votre soutien, clients et partenaires, afin d'avoir la gentillesse de partager votre expérience avec le cabinet ACCAB auprès de chefs d'entreprise.

Des supports de communication seront établis afin de diffuser auprès de chefs d'entreprise les prestations de conseil que je suis en mesure de délivrer. L'ensemble de ces prestations seront également détaillées sur le site internet d'ACCAB.

**L'objectif est double :**

- **Conserver l'ADN du cabinet à savoir, l'accompagnement réel des petites entreprises**
- **Assurer la rentabilité du cabinet**

En effet, afin de me permettre de maintenir une présence et un accompagnement fort auprès de mes clients, je ne peux accepter indéfiniment de nouveaux clients sans prendre le risque de dégrader la qualité de cet accompagnement. Un des leviers de développement serait d'embaucher. Je m'y refuse pour le moment.

Je vous remercie par avance pour l'attention que vous m'avez accordée.

Bien cordialement

Emmanuel